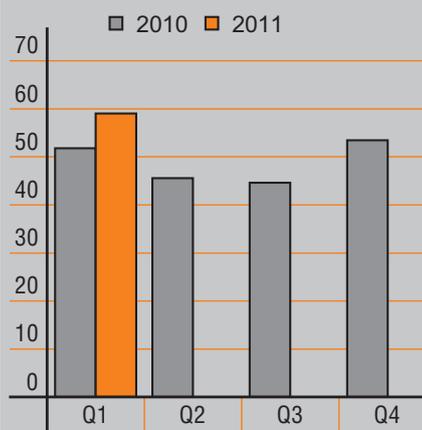




Das 1. Quartal 2011 im Überblick

- Solides Q1 setzt Wachstumstrend fort
 - Umsatz: EUR 59,06 Mio / +14%
 - EBITDA: EUR 2,85 Mio / +27%
 - EBIT: EUR 2,04 Mio / +40%
 - Netto: EUR 0,76 Mio (Vj 0,75)
- Systemhaus-Geschäft jetzt voll profitabel
- Distribution bleibt beim Ertrag vorn
- Eigene Software: Zweistellige Rendite
- Optimistische Ziele für 2011 bestätigt

Umsatz / Revenue (in MEUR)



Konzern-Zwischenlagebericht

Solides Q1 setzt Wachstumstrend fort

Die Mensch und Maschine Software SE (MuM) hat mit einem soliden Q1/2011 den Wachstumstrend aus dem Vorjahr bei Umsatz und Ertrag fortgesetzt. Die Erlöse kletterten um 14% auf EUR 59,06 Mio (Vj 51,83), das Betriebsergebnis EBITDA stieg auf EUR 2,85 Mio (Vj 2,25 / +27%). Die EBITDA-Rendite lag mit 4,8% (Vj 4,3%) in dem für 2011 angestrebten Zielkorridor zwischen 4 und 5 Prozent.

EBIT-Anstieg bei erfreulichen 40%

Da die Abschreibungen und Amortisationen nahezu konstant blieben, lag der Zuwachs beim EBIT sogar bei erfreulichen 40% auf EUR 2,04 Mio (Vj 1,46).

Negative Währungseffekte belasten

Lediglich das Finanzergebnis war aufgrund negativer Währungseffekte mit EUR -0,78 Mio (Vj -0,28) deutlich belastet, so dass der Nettogewinn nach Anteilen Dritter mit EUR 0,76 Mio (Vj 0,75) bzw. 5 (Vj 5) Cent pro Aktie kaum anstieg.

Systemhaus-Geschäft jetzt voll profitabel

Fast 30% Umsatzzuwachs auf EUR 17,55 Mio (Vj 13,55) und ein Segment-EBITDA von EUR 0,79 Mio (Vj -0,16) zeigen, dass das Systemhausgeschäft zwei Jahre nach dem Start jetzt auf dem richtigen Weg ist. Sogar auf EBIT-Ebene, also nach Abzug von AfA und der Amortisation der Akquisitionen, war mit EUR 0,30 Mio (Vj -0,64) schon ein klar positives Ergebnis zu verzeichnen. Die Wertschöpfung auf Rohertragsebene in Höhe von EUR 6,80 Mio (Vj 5,23 / +30%) hat nun mit 36,5% (Vj 32,2%) den größten Anteil am Konzern-Rohertrag in Höhe von EUR 18,64 Mio (Vj 16,24 / +15%).

Distribution bleibt beim Ertrag vorn

Im Distributions-Segment stieg der Umsatz auf EUR 34,70 Mio (Vj 32,25 / +7,6%), das Segment-EBITDA war mit EUR 1,16 Mio (Vj 1,58 / -26%) nicht mehr ganz so gut wie im Vorjahr, trug aber weiterhin den größten Anteil zum Konzern-EBITDA bei.

Eigene Software: Zweistellige Rendite

Weiter angestiegen ist der Beitrag der eigenen Software mit einem Umsatz in Höhe von EUR 6,81 Mio (Vj 6,03 / +13%) und einem EBITDA in Höhe von EUR 0,89 Mio (Vj 0,83 / +7%). Die EBITDA-Umsatzrendite blieb mit 13,1% (Vj 13,7%) klar zweistellig. Auch das Wartungsgeschäft erwirtschaftete Zuwächse, was die Umsatzabgrenzungen auf EUR 4,56 Mio (31.3.2010: 4,02 / +13% // 31.12.2010: 1,05) ansteigen ließ.

Management report Q1/2010

Solid Q1, continuing growth trend

Mensch und Maschine Software SE (M+M) continued the sales and profit growth trend from the previous year with a solid Q1/2011. Sales climbed by 14% to EUR 59.06 mln (PY: 51.83), operating earnings EBITDA rose to EUR 2.85 mln (PY: 2.25 / +27%). EBITDA margin at 4.8% (PY: 4.3%) was within the 4 to 5 percent target corridor estimated for 2011.

EBIT rising by satisfactory 40%

As depreciation and amortization was nearly constant, EBIT increased by a satisfactory 40% to EUR 2.04 mln (PY: 1.46).

Negative currency exchange effects

The financial result was significantly loaded by negative currency effects and amounted to EUR -0.78 mln (PY: -0.28), so that net profit rose just slightly to EUR 0.76 mln (PY: 0.75), after minority shares, or 5 Cents per share (PY: 5).

VAR business now fully profitable

Nearly 30% sales growth to EUR 17.55 mln (PY: 13.55) and segment EBITDA amounting to EUR 0.79 mln (PY: -0.16) indicate that the VAR business is on the right way two years after it started. Even on EBIT level, after deduction of depreciation and amortization of the acquisitions, a clearly positive EUR 0.30 mln (PY: -0.64) result came in. Gross margin amounting to EUR 6.80 mln (PY: 5.22 / +30%) now represents the highest contribution, at 36.5% (PY: 32.2%), to group gross margin amounting to EUR 18.64 mln (PY: 16.24 / +15%).

Distribution contributing highest profit

In the Distribution segment, sales grew to EUR 34.70 mln (PY: 32.25 / +7.6%), with segment EBITDA less good than the previous year, but still contributing the highest share to group EBITDA with an amount of EUR 1.16 mln (PY: 1.58 / -26%).

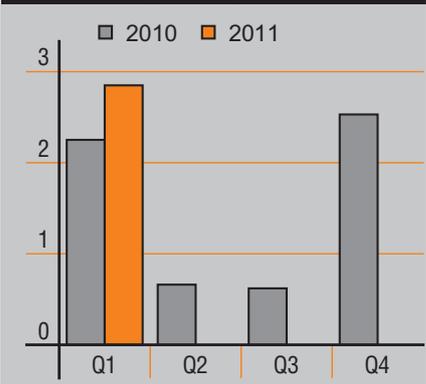
M+M Software: double digit margin

A further increased contribution came from the Software segment with sales amounting to EUR 6.81 mln (PY: 6.03 / +13%) and segment EBITDA amounting to EUR 0.89 mln (PY: 0.83 / +7%). EBITDA margin at 13.1% (PY: 13.7%) remained in the double digit area. Maintenance contract business also grew, which resulted in deferred revenues increasing to EUR 4.56 mln (Mar 31, 2010: 4.02 / +13% // Dec 31, 2010: 1.05).

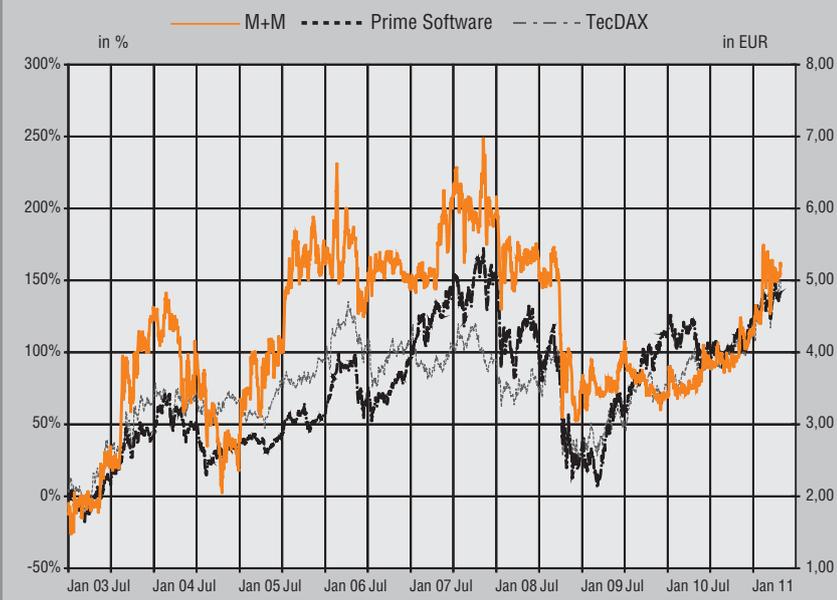
The first quarter 2011 at a glance

- Solid Q1, continuing growth trend
 - Sales: EUR 59.06 mln / +14%
 - EBITDA: EUR 2.85 mln / +27%
 - EBIT: EUR 2.04 mln / +40%
 - Net: EUR 0.76 mln (PY: 0.75)
- VAR business now fully profitable
- Distribution contributing highest profit
- M+M Software: double digit margin
- Optimistic targets for 2011 confirmed

EBITDA (in MEUR)



Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Bilanzenwicklung

Die Bilanzsumme ist auf EUR 108,04 Mio (31.12.2010: 105,11 / +3%) angestiegen. Das Eigenkapital kletterte geringfügig auf EUR 28,02 Mio (31.12.2010: 27,77 / +1%), die Eigenkapitalquote blieb mit 25,9% (31.12.2010: 26,4%) fast konstant.

Allerdings ist hier zu berücksichtigen, dass durch die Vorschriften von IFRS 3 Minderheitenanteile in Höhe von EUR 4,86 Mio aus den Akquisitionen der Systemhäuser im Rahmen der Marktoffensive nicht als solche im Eigenkapital, sondern als kurz- oder langfristige Schulden im Fremdkapital gebucht werden mussten, obwohl diese später mit MuM-Aktien, also ohne Barmittel-Einsatz erworben werden können. Rechnet man diesen Passivtausch-Effekt heraus, so erhöht sich das Eigenkapital auf ca. EUR 32,6 Mio und die EK-Quote auf etwa 30,2 Prozent.

Risiken

Seit dem 31.12.2010 haben sich keine wesentlichen Änderungen bei den Risiken ergeben, die im Geschäftsbericht 2010 auf Seite 14/15 aufgeführte Risikoauflistung ist also nach wie vor aktuell.

Ausblick

Die Geschäftsentwicklung in den ersten drei Monaten lag sowohl beim Umsatz als auch beim Ergebnis voll im Erwartungsspektrum. Dies stimmt uns optimistisch, dass die im Geschäftsbericht 2010 genannten Zielkorridore für das Gesamtjahr 2011 erreichbar sein dürften.

Aus heutiger Sicht kann man also von etwa 12-13% Erlösplus auf ca. EUR 220 Mio und einer EBITDA-Rendite zwischen 4 und 5% ausgehen. Daraus würde sich eine EBITDA-Bandbreite von EUR 9 bis 11 Mio (Vj: 6,1) ergeben, das Nettoergebnis käme dann bei EUR 2,9 bis 4,4 Mio (Vj: -0,5) bzw. 20 bis 30 Cent / Aktie (Vj: -3) herein. Bei Zielerreichung ist eine Dividende von 20 Cent (Vj 10) geplant.

Alle Zielsetzungen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Ziele stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie in den Planungsmodellen angenommen wurden. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Ziele übernommen werden.

Wessling, 2. Mai 2011

Das geschäftsführende Direktorium

Balance sheet development

Total assets increased to EUR 108.04 mln (Dec 31, 2010: 105.11 / +3%). Shareholders' equity climbed slightly to EUR 28.02 mln (Dec 31, 2010: 27.77 / +1%), while the capital ratio stayed nearly constant at 25.9% (Dec 31, 2010: 26.4%).

However it should be taken into account that due to the IFRS 3 rules minority shares, amounting to EUR 4.86 mln from the acquisitions of VAR businesses in the course of the Market Offensive, were not booked as such in shareholders' equity, but in current or non-current liabilities, though they will be settled via share swap with M+M shares and require no cash. Adjusted by this debt-to-equity swap effect, shareholders' equity increases to approx. EUR 32.6 mln, capital ratio to 30.2 percent.

Risks

Since December 31, 2010, no significant changes to risks occurred, so the list of existing risks printed in the annual report 2010 on page 14/15 is still valid.

Outlook

The business development during the first three months was within the estimated range both in sales and earnings. This makes us optimistic that the target ranges for fiscal year 2011, given in the annual report 2010, should be achievable.

So from this actual point of view, we target approx. 12-13% sales increase to approx. EUR 220 mln, along with EBITDA margin in the 4 to 5 percent range. This would result in a bandwidth of EUR 9 to 11 mln (PY: 6.1) for EBITDA, with net profit ranging from EUR 2.9 to 4.4 mln (PY: -0.5) and EPS from 20 to 30 Cents (PY: -3). If we achieve these targets, 20 Cents per share dividend payment is planned.

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting these estimates.

Wessling, May 2, 2011

The Managing Directors

 Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)						
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2011		Δ%	Q1/2010	
Umsatzerlöse	Revenues	59.059	100%	+14%	51.835	100%
Materialaufwand	Cost of materials	-40.422	-68,4%	+14%	-35.591	-68,7%
Rohhertrag	Gross margin	18.637	31,6%	+15%	16.244	31,3%
Personalaufwand	Personnel expenses	-10.651	-18,0%	+14%	-9.383	-18,1%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-5.862	-9,9%	+5,3%	-5.567	-10,7%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	725	1,2%	-24%	954	1,8%
Betriebsergebnis EBITDA	Operating result EBITDA	2.849	4,8%	+27%	2.248	4,3%
Planmäßige Abschreibungen	Depreciation	-304	-0,5%	-1,9%	-310	-0,6%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen	Amortisation	-504	-0,9%	+5,4%	-478	-0,9%
Außerplanmäßige Abschreibungen	Impairment	0	0,0%		0	0,0%
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	2.041	3,5%	+40%	1.460	2,8%
Finanzergebnis	Financial result	-779	-1,3%	+177%	-281	-0,5%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	1.262	2,1%	+7,0%	1.179	2,3%
Ertragsteuern	Taxes on income	-379	-0,6%	+7,1%	-354	-0,7%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	883	1,5%	+7,0%	825	1,6%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	765	1,3%	+2,4%	747	1,4%
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	118	0,2%	+51%	78	0,2%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,0526		+2,1%	0,0515	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0505		+1,0%	0,0500	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	14,541		+0,3%	14,492	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	15,135		+1,3%	14,938	

☒ Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)				
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	31.03.2011	△%	31.12.2010
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	8.653	-5%	9.061
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	37.646	+10%	34.082
Vorräte	Inventories	5.573	-6%	5.959
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	3.892	+5%	3.717
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	55.764 51,6%	+6%	52.819 50,3%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	3.178	+4%	3.059
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	Investment properties	1.557	+22%	1.273
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	10.632	-4%	11.049
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	31.658	0%	31.658
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	1.910	0%	1.910
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	3.336	-0%	3.337
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	52.271 48,4%	-0%	52.286 49,7%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	108.035 100%	+3%	105.105 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	22.015	+13%	19.561
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	29.936	-2%	30.413
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	5.490	-9%	6.054
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	4.555	+333%	1.052
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	971	-5%	1.017
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	10.715	-8%	11.649
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	73.682 68,2%	+6%	69.746 66,4%
Langfristiges Fremdkapital	Long term debt, less current portion	346	-75%	1.360
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	2.192	-10%	2.436
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	319	+6%	300
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	690	-9%	761
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	2.785	+2%	2.737
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	6.332 5,9%	-17%	7.594 7,2%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	14.638	0%	14.638
Kapitalrücklage	Capital reserve	14.512	0%	14.512
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Eigene Anteile	Treasury stock	-511	+78%	-287
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	-3.928	-16%	-4.693
Anteile anderer Gesellschafter	Minority interest	3.269	-4%	3.415
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	-180	+339%	-41
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	28.021 25,9%	+1%	27.765 26,4%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	108.035 100%	+3%	105.105 100%

☒ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2011	Q1/2010
Ergebnis nach Steuern	Net result after tax	883	825
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	808	788
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	3.260	3.657
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-616	-252
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	0	0
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-3.933	-3.839
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) operating activities	402	1.179
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	0	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Purchase of subsidiaries, net of cash	-1.118	-411
Erwerb von sonstigem Anlagevermögen	Purchase of other fixed assets	-874	-306
Verkauf von sonstigem Anlagevermögen	Sale of other fixed assets	80	0
Aus der Investitionstätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) investing activities	-1.912	-717
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	0
Auszahlungen zum Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares	-224	-191
Dividendenauszahlung	Dividend payment	0	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	1.440	494
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	1.216	303
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-114	88
Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Net increase/decrease in cash and cash equivalents	-408	853
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	9.061	6.896
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	8.653	7.749

Segmentierung / Segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2011						Q1/2010					
	Distribution		Systemhaus VAR Business		M+M Software		Distribution		Systemhaus VAR Business		M+M Software	
Umsatz gesamt / Total revenue	35.134		24.049		6.810		32.459		19.617		6.032	
Umsatz intern / Internal revenue	-433		-6.501		0		-211		-6.062		0	
Umsatz extern / External revenue	34.701	100%	17.548	100%	6.810	100%	32.248	100%	13.555	100%	6.032	100%
Anteil in Prozent / share in percent	58,8%		29,7%		11,5%		62,2%		26,2%		11,6%	
Materialaufwand / Cost of materials	-29.101	-83,9%	-10.748	-61,2%	-573	-8,4%	-26.688	-82,8%	-8.328	-61,4%	-575	-9,5%
Rohertrag / Gross margin	5.600	16,1%	6.800	38,8%	6.237	91,6%	5.560	17,2%	5.227	38,6%	5.457	90,5%
Anteil in Prozent / share in percent	30,0%		36,5%		33,5%		34,2%		32,2%		33,6%	
Personalaufwand / Personnel expenses	-1.641	-4,7%	-5.357	-30,5%	-3.653	-53,6%	-1.758	-5,5%	-4.535	-33,5%	-3.090	-51,2%
Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other operating expenses	-3.102	-8,9%	-917	-5,2%	-1.843	-27,1%	-2.665	-8,3%	-1.168	-8,6%	-1.734	-28,7%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	305	0,9%	269	1,5%	151	2,2%	440	1,4%	320	2,4%	194	3,2%
Betriebsergebnis EBITDA / Operating result EBITDA	1.163	3,4%	794	4,5%	892	13,1%	1.577	4,9%	-156	-1,2%	827	13,7%
Anteil in Prozent / share in percent	40,8%		27,9%		31,3%		70,2%		-6,9%		36,8%	
Planmäßige Abschreibungen / Depreciation	-84	-0,2%	-93	-0,5%	-127	-1,9%	-91	-0,3%	-106	-0,8%	-113	-1,9%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen / Amortisation	-105	-0,3%	-399	-2,3%	0	0,0%	-104	-0,3%	-374	-2,8%	0	0,0%
Außerplanmäßige Abschreibungen / Impairment	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Betriebsergebnis EBIT / Operating result EBIT	974	2,8%	302	1,7%	765	11,2%	1.382	4,3%	-636	-4,7%	714	11,8%
Segmentvermögen / Segment assets	38.190		38.258		28.251		40.923		34.948		27.929	
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	8.198		25.972		14.765		8.680		24.340		15.608	
Bar-Investitionen / Investments	425		1.423		144		86		526		105	
Verbindlichkeiten / Liabilities	38.222		27.009		12.591		45.134		23.943		13.641	

Geografische Segmentierung / Geographical segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2011		Q1/2010	
	Deutschland Germany	Ausland International	Deutschland Germany	Ausland International
Umsatz gesamt / Total revenue	18.583	47.410	15.507	42.601
Umsatz intern / Internal revenue	-4.188	-2.746	-3.866	-2.407
Umsatz extern / External revenue	14.395	44.664	11.641	40.194
Anteil in Prozent / share in percent	24,4%	75,6%	22,5%	77,5%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	29.472	19.463	24.926	23.702
Bar-Investitionen / Investments	474	1.518	166	551

Termine

24. Mai 2011	Hauptversammlung
25. Juli 2011	Halbjahresbericht 2011
24. Oktober 2011	Quartalsbericht Q3/2011
26. März 2012	Geschäftsbericht 2011
26. März 2012	Analystenkonferenz
23. April 2012	Quartalsbericht Q1/2012

Events

May 24, 2011	Annual shareholders' meeting
July 25, 2011	Half year report 2011
October 24, 2011	Quarterly report Q3/2011
March 26, 2012	Annual report 2011
March 26, 2012	Analysts' conference
April 23, 2012	Quarterly report Q1/2012

Anhang

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2010. Für die Berechnung der Ertragssteuern ist eine geschätzte Steuerquote von 30% (Vj 30%) für das Gesamtjahr unterstellt.

Segmentberichterstattung (Seite 9)

Das MuM-Geschäftsmodell ist unterteilt in die drei Segmente Distribution, Systemhaus und MuM-Software. Im Distributions-Segment ist der Großhandel mit CAD-Software erfasst, der europaweit betrieben wird. Das Systemhaus-Segment umfasst den Einzelhandel mit CAD-Software sowie die zugehörige Dienstleistung im deutschsprachigen Raum. Im Software-Segment ist vom MuM-Konzern selbstentwickelte CAD/CAM-Software erfasst.

Nach den Vorschriften von IFRS 8 wird zudem die Aufteilung der Gesamt- und Außenumsätze auf Deutschland als dem Sitzland der Mensch und Maschine Software SE und auf das Ausland unterschieden.

Mitarbeiter

Zum 31.3.2011 waren 625 Mitarbeiter/innen (31.3.2010: 567) im Konzern beschäftigt, davon 114 (Vj 110) in der Distribution, 297 (Vj 268) im Systemhaus-Geschäft und 214 (Vj 188) im Segment Software.

Notes

Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2010. Tax calculation is based on an estimated 30% (PY: 30%) tax quote for the full fiscal year.

Segment reporting (page 9)

The M+M business model is based on the three segments Distribution, VAR Business and M+M Software.

The Distribution segment is focused on Value-Added Distribution of CAD Software, which is operated Europe-wide.

The VAR Business covers direct selling of CAD software to end users as well as associated services in the German speaking areas.

The M+M Software segment contains the developments of own CAD/CAM software.

According to the regulations of IFRS 8 the revenues are also differentiated in Germany, the domicile of Mensch und Maschine Software SE, and business in foreign countries.

Employees

At March 31, 2011, the group employed 625 people (March 31, 2010: 567), thereof 114 (PY: 110) in Distribution, 297 (PY: 268) in the VAR Business and 214 (PY: 188) in the Software segment.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 2,02 Mio (Vj 1,71).

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 2.02 mln (PY: 1.71).

Investitionen

Seit dem 1.1.2011 wurde insgesamt in Höhe von EUR 1,91 Mio (Vj 0,72) investiert, davon EUR 1,12 Mio (Vj 0,41) in Anteile von Tochtergesellschaften und den Rest in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Capital expenditure

Since Jan 1, 2011, capital expenditure totalled EUR 1.91 mln (PY: 0.72). EUR 1.12 mln (PY: 0.41) thereof were invested in subsidiaries, the remainder was spent on the renovation of fixed assets.

Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)										
Beträge in TEUR		Gezeichnetes Kapital	Kapital-Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz-gewinn/-verlust	Eigene Anteile	Wechsel-kurs-differenzen	Aktionären der M+M zurechenbar	Anteile anderer Gesellschafter	Eigenkapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/loss	Own shares	Currency exchange	attributable to M+M SE shareholders	Minority interest	Total equity
Stand 31.12.2009	As of Dec 31, 2009	14.588	14.081	221	-4.761	-234	-730	23.165	1.056	24.221
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		231					231		231
Kapitalerhöhung	capital increase	50	200					250		250
Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares					-685		-685		-685
Abgabe eigener Anteile						632		632		632
Nettoergebnis	Net result				-500			-500		-500
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter	Minority interest change				568			568	2.359	2.927
Wechselkursdifferenzen	Currency conversion						689	689		689
Stand 1.1.2011	As of Jan 1, 2011	14.638	14.512	221	-4.693	-287	-41	24.350	3.415	27.765
Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares					-224		-224		-224
Nettoergebnis	Net result				765			765		765
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter	Minority interest change								-146	-146
Wechselkursdifferenzen	Currency conversion						-139	-139		-139
Stand 31.3.2011	As of March 31, 2011	14.638	14.512	221	-3.928	-511	-180	24.752	3.269	28.021

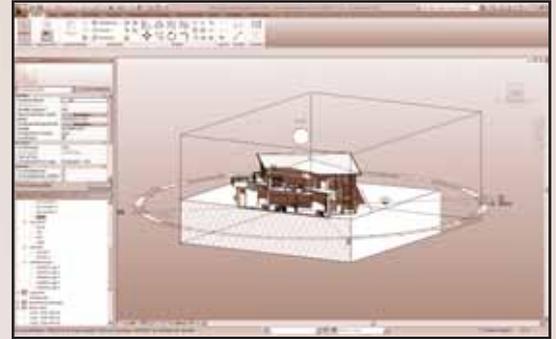
CAD in der Praxis: Architektur

Projekt: VIP-Kantinengebäude für die Brückner Group
in Siegsdorf

Kunde: Haumann & Fuchs Ingenieure AG, Traunstein

Haumann & Fuchs Ingenieure AG erbringen alle Dienstleistungen rund ums Bauen – von der Gebäude- und Tragwerksplanung über Innenarchitektur bis hin zum Gebäudemanagement, für Verwaltungs-, Handels-, Gewerbe- und Industriebauten sowie Infrastrukturprojekte.

Das Gebäude für die VIP-Kantine der Brückner Group in Siegsdorf wurde mit Autodesk Revit Architecture entwickelt: ein einziges virtuelles Modell für alle Planungsaufgaben, vom ersten Entwurf über Planung und Massenermittlung bis zum Gebäudemanagement. Diese Arbeitsweise erhöht die Planungssicherheit. Durch die vielfältigen Möglichkeiten der zwei- und dreidimensionalen Visualisierung mit Revit kann man den Bauherren aktiv in den Planungsprozess einbeziehen. Dies bedeutet für den Bauherrn einen deutlichen Mehrwert bereits in der frühen Entwurfsphase.



CAD in practice: Architecture

Project: VIP canteen building for Brueckner Group
in Siegsdorf, Germany

Customer: Haumann & Fuchs Ingenieure AG, Traunstein

Haumann & Fuchs Ingenieure AG is providing all kinds of services around construction – including design, structural engineering, interior design and facility management for administration, trading or industrial buildings as well as infrastructural projects.

The VIP canteen building for Brueckner Group in Siegsdorf was developed using Autodesk Revit Architecture - a single virtual model for all planning tasks, from the first blueprint to design, quantity survey and facility management.

This integrated workflow increases planning security. Due to the various options for 2D and 3D visualization in Revit, it is possible to actively involve the client in the planning process, which represents a significant added value particularly in the early design phase.



mensch  **maschine**

CAD as CAD can

Mensch und Maschine

Software SE

Argelsrieder Feld 5

D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0

Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

www.mum.de