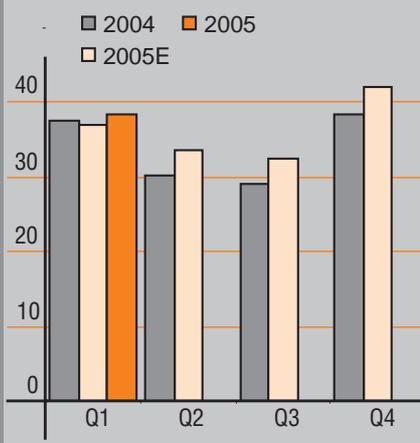


Das 1. Quartal 2005 im Überblick

- Riesensprung beim Ergebnis:
 - EBIT: EUR 6,4 Mio (Vj 0,7)
 - Nettogewinn: EUR 3,5 Mio (Vj 0,2)
- Umsatzanstieg auf EUR 38,5 Mio (Vj 37,7)
 - Auftragseingang wesentlich höher
- Nettoverschuldung weiter gesunken
- Eigenkapitalquote deutlich erholt
- Weiteres Desinvestment im Juni:
 - Minderheitsanteil C-Plan wird verkauft
 - Mittelzufluss ca. EUR 2,5 Mio
 - Buchgewinn ca. EUR 1,0 Mio netto

Umsatz / Revenue (in Million EUR)



Riesensprung beim Ergebnis

Mit einem Riesen-Ergebnissprung hat die Mensch und Maschine Software AG (MuM) das erste Quartal des Geschäftsjahres 2005 erfolgreich abgeschlossen:

Das Betriebsergebnis EBIT vor Zinsen und Steuern lag bei EUR 6,4 Mio (Vj 0,7 / +801%). Davon entfiel zwar der Löwenanteil von EUR 5,0 Mio auf den Buchgewinn aus dem Desinvestment der Tochter Compass, jedoch übertraf auch der operative Teil in Höhe von EUR 1,4 Mio das Vorjahr um etwa 100%. Das Nettoergebnis lag mit EUR 3,5 Mio um mehr als das Zwanzigfache über dem Vorjahreswert von TEUR 162.

Moderate Umsatzsteigerung

Die Umsätze übertrafen mit EUR 38,5 Mio überraschenderweise sogar noch das mit EUR 37,7 Mio sehr starke Vorjahresquartal. Dazu kam ein mit über EUR 40 Mio sehr guter Auftragseingang, so dass MuM mit einem Auftragspuffer in die traditionell etwas schwächeren Mittelquartale geht.

Betriebskosten deutlich gesunken

Die Mitarbeiterzahl von 309 Personen zum 31.3.2005 (nach Wegfall Compass) lag um 16% unter dem Vorjahres-Stand von 370. Die Betriebskosten waren um 8% niedriger als im Vorjahr, wobei zu berücksichtigen ist, dass Compass bis 28.2.2005 konsolidiert wurde, der Entlastungseffekt also erst ab dem zweiten Quartal voll greifen wird.

Nettoverschuldung weiter gesunken

Die Netto-Bankverschuldung sank aufgrund des Zuflusses aus dem Desinvestment um weitere EUR 4,1 Mio auf EUR 21,3 Mio. Damit wurden seit dem Höchststand von EUR 37,2 Mio am 30.9.2002 bereits nahezu 16 Mio Euro an Bankschulden abgebaut.

Eigenkapitalquote deutlich erholt

Die Eigenkapitalquote, die aufgrund der zum 31.12.2004 vorgenommenen Bilanzbereinigungen auf 12,6% abgesunken war, erholte sich zum 31.3.2005 deutlich auf 18,4%. Hierbei halfen sowohl das auf EUR 12,4 Mio (31.12.2004: 8,7 / +42%) gestiegene Eigenkapital als auch die auf EUR 67,1 Mio (31.12.2004: 69,1) gesenkte Bilanzsumme.

Diese dürfte im Jahresverlauf weiter sinken, da zum Ende Q2 und Q3 üblicherweise die Kundenforderungen deutlich zurückgehen, mit entsprechend positiven Auswirkungen auf EK-Quote, Verschuldung und Cashflow.

Weiteres Desinvestment im Juni

Am 3. Mai 2005 wurde der Abschluss eines bindenden Vertrags über den Verkauf des 20%-Minderheitsanteils an der C-Plan AG, Muri bei Bern, Schweiz, an Autodesk bekanntgegeben, der im Juni 2005 vollzogen werden soll. Hieraus werden MuM etwa EUR 2,5 Mio zufließen, der Buchgewinn aus dem Verkauf dieser seit dem Jahr 2000 gehaltenen Beteiligung wird in der Größenordnung von EUR 1,0 Mio liegen.

Huge leap in earnings

Mensch und Maschine Software AG (MuM) closed the first quarter of fiscal year 2005 successfully with a huge leap in earnings.

The operating result EBIT before interest and taxes amounted to EUR 6.4 mln (PY: 0.7 / +801%). Although the lion's share of EUR 5.0 mln was contributed by the book profit from the divestment of Compass subsidiary, the operating part, amounting to EUR 1.4 mln, outperformed the previous year by approx. 100%. Net earnings amounting to EUR 3.5 mln were more than twenty times higher than previous year's KEUR 162.

Moderate sales increase

Sales amounting to EUR 38.5 mln surprisingly even surpassed the very strong EUR 37.7 mln amount in previous year's first quarter. Additionally, order intake amounting to more than EUR 40 mln was very positive, giving M+M an order backlog buffer for the traditionally slightly weaker mid quarters.

Operating expenses significantly lowered

Headcount amounting to 309 employees at March 31, 2005 (after Compass sale) was 16% below previous year's 370. Operating expenses were 8% lower than in the previous year. Since Compass was consolidated until Feb 28, 2005, the full releasing impact on expenses will be effective from quarter two.

Net bank debt further reduced

Due to cash inflow from the divestment, net bank debt was reduced by a further EUR 4.1 mln to EUR 21.3 mln. Compared with the historical high of EUR 37.2 mln reached at Sep 30, 2002, net bank debt has been reduced by nearly 16 million Euro.

Capital ratio clearly recovered

The capital ratio, which had decreased to 12.6% due to the balance sheet clean ups as of Dec 31, 2004, recovered significantly to 18.4% at Mar 31, 2005, by contribution of increased shareholders' equity amounting to EUR 12.4 mln (Dec 31, 2004: 8.7 / +42%), as well as by the decrease of total assets to EUR 67.1 mln (Dec 31, 2004: 69.1).

Total assets should further shrink in the course of the year, as usually the accounts receivable significantly decrease towards the end of Q2 and Q3, corresponding with appropriate positive impact on capital ratio, bank debt and cashflow.

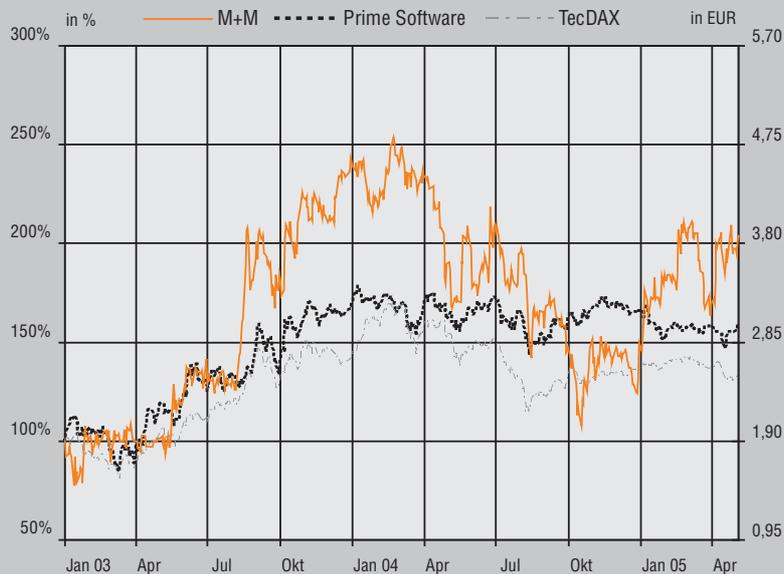
Further divestment in June

On May 3, 2005, a binding contract was announced concerning the sale of M+M's 20% share in C-Plan AG, Muri near Bern, Switzerland, to Autodesk, which is to be closed in June. With this sale, M+M will realize a cash inflow of approx. EUR 2.5 mln, while the book profit from the sale of this share, held since the year 2000, will be in the order of magnitude of EUR 1.0 mln.

❖ The first quarter 2005 at a glance

- Huge leap in earnings:
 - EBIT: EUR 6.4 mln (PY: 0.7)
 - Net earnings: EUR 3.5 mln (PY: 0.2)
- Sales increase to EUR 38.5 mln (PY: 37.7)
 - Order intake significantly higher
- Net bank debt further reduced
- Capital ratio clearly recovered
- Further divestment in June:
 - Minority share C-Plan will be sold
 - Cash inflow approx. EUR 2.5 mln
 - Net book profit approx. EUR 1.0 mln

Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Ausblick

Das Ziel des Vorstands für das laufende Geschäftsjahr war und ist eine moderate Umsatzsteigerung, verbunden mit einem Sprung bei den Ergebniskennzahlen. Dieses Ziel wird durch die vorliegenden Zahlen der ersten drei Monate klar untermauert.

Beim Umsatz liefen bereits 26,6% des Jahresziels durch die Bücher. Zusammen mit dem guten Auftragsbestand sollte dies ausreichen, um trotz des Wegfalls der Compass-Erlöse wie geplant den Jahresumsatz 2005 um 7% auf EUR 145 Mio (Vj 135,5) zu steigern.

Beim Betriebsergebnis EBIT, wo bereinigt um den Sondereffekt aus dem Compass-Verkauf im Q1 knapp ein Viertel des Jahresziels verbucht wurde, erscheinen aufgrund der Nachlaufeffekte im Kostenbereich die Marken von EUR 6,0 Mio aus dem operativen Geschäft bzw. EUR 11,0 Mio inkl. Compass-Verkauf zwar ambitioniert, aber erreichbar. Relativ zum Vorjahr mit EUR 1,9 Mio beim EBITA vor Firmenwert-Abschreibung bzw. EUR -1,1 Mio beim EBIT stellen diese Zielgrößen für 2005 in jedem Fall einen gewaltigen Sprung dar.

Die Vorgabe beim Nettoergebnis wurde wegen des weiteren Desinvestments C-Plan um eine Million auf EUR 7 Mio erhöht, wovon ein Anteil von ca. EUR 3 Mio auf das operative Geschäft und ca. EUR 4 Mio auf die beiden Desinvestments entfällt.

Eines der wesentlichsten Ziele, nämlich ein freier Cashflow von mehr als EUR 10 Mio und die damit verbundene Senkung der Netto-Bankverschuldung unter EUR 15 Mio bis Ende 2005, ist durch das Desinvestment C-Plan nochmals näher gerückt und könnte mit etwas Glück sogar schon bis Ende September erreicht werden.

Alle Prognosen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Prognosen stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie der Vorstand in seinen Planungsmodellen angenommen hat. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Prognosen übernommen werden.

Wessling, 6. Mai 2005
Der Vorstand

Outlook

The management's target for the current fiscal year is a moderate sales increase along with a leap in the earnings figures. This goal is clearly underlined by the achievements of the first three months.

In the first quarter, 26.6% of the 2005 sales target was achieved. Together with the good order intake, this should be sufficient to increase annual sales by 7% to EUR 145 mln (PY: 135.5) as scheduled, in spite of missing Compass revenues.

For operating result EBIT, nearly a quarter of the 2005 target has been achieved after adjustment of the one time effect from the Compass disinvestment. Due to further cost improvements, the benchmarks fixed to EUR 6.0 mln from the operating business and EUR 11.0 mln including the Compass sale seem to be ambitious, but achievable. Compared to previous year's EUR 1.9 mln for EBITA before goodwill impairment or EUR -1.1 mln for EBIT, the targets for 2005 represent a huge jump anyway.

The net earnings target was increased by one million due to the C-Plan disinvestment, now to EUR 7 mln, of which a share of approx. EUR 3 mln should come from operating business and approx. EUR 4 mln from the two disinvestments.

One of the most important goals is the achievement of more than EUR 10 mln in free cashflow, leading to a decrease in net bank debt below EUR 15 mln by the end of 2005. Due to the C-Plan disinvestment, this goal has become even closer and thus might be achievable by end of september.

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, May 6, 2005
The Managing Board

Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2005		△%	Q1/2004	
Umsatzerlöse	Revenues	38.543	100%	+2,2%	37.701	100%
Kosten des Umsatzes	Cost of revenues	-26.972	70,0%	+3,5%	-26.052	69,1%
Rohertrag	Gross margin	11.571	30,0%	-0,7%	11.649	30,9%
Vertriebs- & Marketingkosten	Selling & marketing expenses	-6.212	16,1%	-6,3%	-6.628	17,6%
Allgemeine & Verwaltungskosten	General & administrative expenses	-2.266	5,9%	-11,8%	-2.571	6,8%
Forschungs- & Entwicklungskosten	Research & development expenses	-1.765	4,6%	-7,2%	-1.902	5,0%
Sonstige Erträge	Other income	5.241	13,6%	+1.498%	328	0,9%
Sonstige Aufwendungen	Other expenses	-151	0,4%	-7,9%	-164	0,4%
Betriebsergebnis EBITA vor Firmenwert-Abschreibung	Operating income EBITA before impairment of goodwill	6.418	16,7%	+801%	712	1,9%
Firmenwert-Abschreibung	Impairment of goodwill	0			0	
Betriebsergebnis EBIT	Operating income EBIT	6.418	16,7%	+801%	712	1,9%
Finanzergebnis	Financial result	-701	1,8%		-566	1,5%
Ergebnis vor Steuern	Result before income taxes	5.717	14,8%	+3.816%	146	0,4%
Ertragsteuern	Taxes on income	-2.141	5,6%		55	0,1%
Sonstige Steuern	Other taxes	-27	0,1%		-39	0,1%
Ergebnis vor Minderheitenanteilen	Result before minority interest	3.549	9,2%	+2.091%	162	0,4%
Minderheitenanteile	Minority interest	0			0	
Periodenergebnis	Net result	3.549	9,2%	+2.091%	162	0,4%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,29			0,01	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,28			0,01	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	12,030			10,972	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	12,466			11,392	

Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)				
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	31.03.05	Δ%	31.12.04
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	1.795	+61%	1.118
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	24.927	-0%	25.007
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	759	+9%	698
Vorräte	Inventories	4.156	-7%	4.491
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	2.758	+34%	2.051
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	34.395 51,3%	+3%	33.365 48,3%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	3.012	-5%	3.161
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	516	-39%	851
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	19.759	-5%	20.889
Nach der Equity Methode bilanzierte Vermögenswerte	Investments in affiliated companies	1.814	+3%	1.754
Finanzielle Vermögenswerte	Investments	2.348	0%	2.348
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	5.231	-22%	6.727
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	32.680 48,7%	-9%	35.730 51,7%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	67.075 100%	-3%	69.095 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	21.653	-13%	25.006
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	18.347	-18%	22.451
Verbindlichkeiten im Verbundbereich	Accounts payable due to related parties	380	+1%	377
Erhaltene Anzahlungen	Advance payments received	216	-10%	241
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	4.247	+25%	3.405
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	428	+269%	116
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	880	+60%	551
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	2.735	+18%	2.318
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	48.886 72,9%	-10%	54.465 78,8%
Langfristige Bankdarlehen	Long term debt, less current portion	1.401	-5%	1.482
Wandelschuldverschreibung	Convertible loan	1.793	0%	1.793
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	81	-1%	82
Pensionsrückstellungen	Pension accrual	364	+3%	355
Sonstige Rückstellungen	Other non current accruals	156	+2%	153
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	1.500	0%	1.500
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	5.295 7,9%	-1%	5.365 7,8%
Minderheitenanteile	Minority interest	526 0,8%	0%	526 0,8%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	12.030	0%	12.030
Kapitalrücklage	Capital reserve	3.073	+1%	3.054
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Bilanzverlust	Retained earnings / Accumulated deficit	-3.123	-53%	-6.672
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	167	+58%	106
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	12.368 18,4%	+42%	8.739 12,6%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	67.075 100%	-3%	69.095 100%

❖ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2005	Q1/2004
Periodenergebnis	Net result	3.549	162
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	250	341
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	1.768	-282
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	854	-119
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	-4.994	-33
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-4.397	1.436
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	Net cash provided by operating activities	-2.970	1.505
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	7.087	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Acquisition of subsidiaries, net of cash acquired	0	0
Erwerb von Anlagevermögen	Purchase of property, plant and equipment	-81	-302
Zahlungsmittel für (aus Des-)Investitionen	Net cash used in (provided by) investing activities	7.006	-302
Erlöse aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	-3.434	-439
Ausgleichsposten für Minderheitsgesellschafter	Minority shares	0	0
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-3.434	-439
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	75	24
Erhöhung/Verminderung der liquiden Mittel	Net change in cash and cash equivalents	677	788
Liquide Mittel zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	1.118	1.435
Liquide Mittel am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	1.795	2.223



Segmentberichterstattung

Das primäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Fremdprodukten auf der anderen Seite. Das sekundäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland.

Segment reporting

The primary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other. The secondary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations.

❖ Primär-Segmentierung / Primary segmentation								
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2005				Q1/2004			
	Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products		Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products	
Umsatzerlöse / Revenues	6.219	16%	32.324	84%	6.954	18%	30.747	82%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-528	2%	-26.444	98%	-740	3%	-25.312	97%
Rohertrag / Gross margin	5.691	49%	5.880	51%	6.214	53%	5.435	47%
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-2.062	33%	-4.150	67%	-2.259	34%	-4.369	66%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-668	29%	-1.598	71%	-1.095	43%	-1.476	57%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-1.765	100%	0	0%	-1.902	100%	0	0%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	5.128	98%	113	2%	114	35%	214	65%
Sonstige betriebliche Aufwendungen / Other operating expenses	-89	59%	-62	41%	-82	50%	-82	50%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	6.235		183		990		-278	
Gewinnanteile an assoz. Unternehmen / Income from affiliated companies	60	100%	0	0%	98	100%	0	0%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	13.431	49%	14.018	51%	18.443	56%	14.403	44%
Bar-Investitionen / Investments	53	65%	28	35%	210	70%	92	30%
Verbindlichkeiten / Liabilities	20.274	37%	33.907	63%	25.683	40%	39.251	60%

❖ Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation								
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2005				Q1/2004			
	Deutschland Germany		Ausland International		Deutschland Germany		Ausland International	
Umsatzerlöse / Revenues	10.167	26%	28.376	74%	11.260	30%	26.441	70%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-5.258	19%	-21.714	81%	-5.750	22%	-20.302	78%
Rohertrag / Gross margin	4.909	42%	6.662	58%	5.510	47%	6.139	53%
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-2.543	41%	-3.669	59%	-3.303	50%	-3.325	50%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-910	40%	-1.356	60%	-1.181	46%	-1.390	54%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-1.765	100%	0	0%	-1.902	100%	0	0%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	5.152	98%	89	2%	224	68%	104	32%
Sonstige betriebliche Aufwendungen / Other operating expenses	-75	50%	-76	50%	-82	50%	-82	50%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	4.768		1.650		-734		1.446	
Gewinnanteile an assoz. Unternehmen / Income from affiliated companies	0	0%	60	100%	0	0%	98	100%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	16.978	62%	10.471	38%	21.296	65%	11.550	35%
Bar-Investitionen / Investments	69	85%	12	15%	254	84%	48	16%
Verbindlichkeiten / Liabilities	28.843	53%	25.338	47%	39.215	60%	25.719	40%

Termine

07. Juni 2005	Hauptversammlung
08. August 2005	Halbjahresbericht 2005
14. November 2005	Quartalsbericht Q3/2005
20. März 2006	Geschäftsbericht 2005
20. März 2006	Analystenkonferenz
08. Mai 2006	Quartalsbericht Q1/2006

Events

June 7, 2005	Annual shareholders' meeting
August 8, 2005	Half year report 2005
November 14, 2005	Quarterly report Q3/2005
March 20, 2006	Annual report 2005
March 20, 2006	Analysts' conference
May 8, 2006	Quarterly report Q1/2006

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Quartalsabschluss des MuM Konzerns ist nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) aufgestellt. Wesentliche Änderungen in den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden im Vergleich zum 31.12.2004 ergaben sich lediglich durch die erstmalige Anwendung des IFRS 2 (Share-based payments). Danach sind aktienbasierte Vergütungsregelungen grundsätzlich mit dem beizulegenden Zeitwert (Fair Value) zu bewerten. MuM bietet seinen Vorständen und sonstigen Mitarbeitern Aktienoptionen an. Zuletzt wurden im Jahr 2003 Optionen ausgegeben. Diese fallen unter die Regelungen des IFRS 2 und wurden einer Bewertung nach dem Black Scholes Modell unterzogen. Daraus ergab sich ein fiktiver Personalaufwand in Höhe von TEUR 19, der an Kapitalrücklage gebucht wurde.

Mitarbeiter

Zum 31.3.2005 waren 309 Mitarbeiter/innen (31.3.2004: 370 / -16%) im MuM-Konzern beschäftigt.

Investitionen

Seit dem 1.1.2005 wurde insgesamt in Höhe von EUR 0,1 Mio (Vj: 0,3) investiert, und zwar hauptsächlich in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Accounting and valuation methods

For the quarterly closing M+M Group has adopted the International Financial Reporting Standards (IFRS). Material changes in comparison to the accounting and valuation principles at December 31, 2004, result from the first time adoption of IFRS 2 (Share-based payments). Due to IFRS 2, the cost of equity-settled transactions with employees is measured by reference to the fair value at the date at which they are granted. M+M are offering its Board of Directors and other employees stock options. The most recent option offering was in the year 2003. These option are to be treated in accordance with IFRS 2. The Black Scholes model was applied in assessing the fair value. The resulting fictitious personnel expenses amounted to KEUR 19 and were booked to the capital reserve.

Employees

At March 31, 2005, 309 people were employed in the M+M group (March 31, 2004: 370 / -16%).

Investments

Since Jan 1, 2005, investments totalled EUR 0.1 million (PY: 0.3), focused mainly on the renovation of fixed assets.



Zusammen mit dem Zufluss in Höhe von EUR 7,1 Mio aus dem Verkauf sämtlicher Assets der Tochter Compass GmbH ergab sich ein Investment/Desinvestment-Saldo in Höhe von EUR 7,0 Mio.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 1,8 Mio (Vj: 1,9).

Aktienbesitz von Organmitgliedern

Der Bestand der Mitglieder von Vorstand und Aufsichtsrat an Aktien sowie an Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software AG per 31.3.2005 geht aus der Tabelle auf der rechten Seite hervor.

Together with the cash inflow amounting to EUR 7.1 mln from the sale of all assets of subsidiary Compass GmbH, there was an investment/disinvestment surplus amounting to EUR 7.0 mln.

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 1.8 mln (PY: 1.9).

Shares owned by board members

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software AG held by members of the Managing Board and the Supervisory Board as per March 31, 2005.

❖ Directors' Holdings		
Vorstand / Managing Board	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	5.181.908	168.853
Peter Baldauf	20.444	26.800
Michael Endres	24.000	26.800
Jens Jansen	19.944	21.200
Peter Schützenberger	30.000	26.800
Werner Schwenkert	820.000	10.800
Aufsichtsrat / Supervisory Board:		
Günther Speiser	0	0
Norbert Kopp	0	0
Thomas Becker	0	0

❖ Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)							
Beträge in TEUR		gezeichn. Kapital	Kapital- Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz- verlust	Wechsel- kurs- differenzen	Eigen- kapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/ loss	Currency exchange	Total equity
Stand 1.1.2004	As of Jan 1, 2004	7.012	29.241	221	-21.650	-60	17.764
Periodenergebnis	Net result				162		162
Währungsdifferenzen	Currency conversion					24	24
Stand 31.3.2004	As of March 31, 2004	7.012	29.241	221	-21.488	-36	14.950
Umstellung auf 1€ Aktie	Switch to 1€ share	3.960	-3.960				0
Kapitalerhöhung	Capital increase	1.058	1.852				2.910
Kosten der Kapitalerhöhung	Costs of capital increase		-47				-47
Wandelanleihe	Convertible loan		211				211
Kosten der Wandelanleihe	Costs of convertible loan		-7				-7
Periodenergebnis	Net result				-9.420		-9.420
Verrechnung Kapitalrücklage	Netting of capital reserve		-24.236		24.236		0
Währungsdifferenzen	Currency conversion					142	142
Stand 1.1.2005	As of Jan 1, 2005	12.030	3.054	221	-6.672	106	8.739
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		19				19
Periodenergebnis	Net result				3.549		3.549
Währungsdifferenzen	Currency conversion					61	61
Stand 31.3.2005	As of March 31, 2005	12.030	3.073	221	-3.123	167	12.368

CAD in der Praxis: RoCAD für Haustechnik

Projekt: Königsbau-Passagen in Stuttgart
Planung der Technikzentralen

Kunde: Ingenieurbüro Scheer, Stuttgart

Die Königsbau-Passage gehört zu den fünf größten innerstädtischen Bauprojekten Deutschlands.

Das Ingenieurbüro Scheer, ein langjähriger Anwender der MuM-Haustechniklösung RoCAD mit 15 Arbeitsplätzen an mehreren Standorten, führte die Planung der Technikzentralen vollständig in 3D aus, und zwar für die drei Gewerke Heizung, Klima und Sanitär.

Gewerkeübergreifende Kollisionskontrollen, komplette Aufmasse und Stücklisten sind nur einige Vorteile der dreidimensionalen Planung, die hier genutzt wurden.

CAD in practice: RoCAD for Building Services

Project: Koenigsbau Arcades in Stuttgart
Design of the technical control center

Customer: Engineer's office Scheer, Stuttgart

Koenigsbau Arcades are among the five largest inner city building projects in Germany.

Engineer's office Scheer, a long-standing user of M+M's building services solution RoCAD with 15 seats in several locations, executed the design of the technical control center exclusively in 3D, including the three disciplines of heating, air conditioning and plumbing. Clash detection amongst all disciplines, calculations like quantity schedules, pressure loss and bill of materials are just some of the advantages of the three dimensional design that was used in this project.

mensch  **maschine**

CAD as CAD can

**Mensch und Maschine
Software AG**

Argelsrieder Feld 5
D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0
Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

www.mum.de

