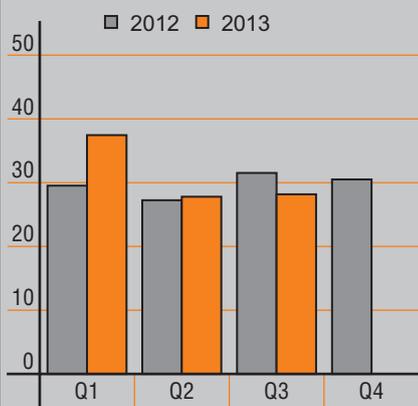




Erste 9 Monate 2013 im Überblick

- Q3 besser als Q2, aber unter Erwartungen
 - Software: Umsatz +7,2% / EBITDA +7,8%
 - Systemhaus: Umsatz +5,3%
EBITDA rein operativ stark im Plus
(aber planmäßig EUR 3 Mio weniger Beitrag aus dem Distributionsverkauf)
 - Konzern: Umsatz +5,8%
EBITDA rein operativ +109%
 - Netto: EUR 1,30 Mio (Vj 2,55)
- Operativer Cashflow wieder positiv
- Starkes Schlussquartal erwartet

Umsatz / Revenue (in MEUR)



Konzern-Zwischenlagebericht

Q3 besser als Q2, aber unter Erwartungen

Mensch und Maschine Software SE (MuM) konnte ein ordentliches Q3/2013 verbuchen, das etwas besser als Q2 ausfiel, aber nicht ganz den internen Erwartungen entspricht. Dennoch lag das bereinigte operative Ergebnis fast auf dem Niveau des außerordentlich starken Vorjahres-Q3, als vor Preiserhöhungen eine lebhaftere Nachfrage nach Wartungsverträgen für Autodesk-Software herrschte und 11% mehr Umsatz verbucht worden war (Q3/2013: EUR 28,21 Mio / Vj 31,52).

Der Anstieg beim Neunmonats-Umsatz hat sich dadurch deutlich verflacht und lag nur noch bei 5,8% auf EUR 93,46 Mio (Vj 88,30). Hierzu trug die Software EUR 25,58 Mio (Vj 23,86 / +7,2%) und das Systemhaus EUR 67,88 Mio (Vj 64,44 / +5,3%) bei.

Rohertrags-Marge deutlich gestiegen ...

Der Rohertrag wuchs überproportional zum Umsatz um 8,3% auf EUR 49,81 Mio (Vj 46,00), wobei EUR 23,91 Mio (Vj 21,56 / +11%) aus dem Software-Segment und EUR 25,91 Mio (Vj 24,44 / +6,0%) vom Systemhaus kamen.

Die Rohertrags-Marge legte von 52,1% auf 53,3% in den ersten neun Monaten bzw. von 48,2% auf 55,4% im dritten Quartal zu.

... aber planmäßig EUR 3 Mio weniger Beitrag aus dem Distributionsverkauf

Die sonstigen betrieblichen Erträge sanken auf EUR 5,80 Mio (Vj 8,85), weil der Beitrag aus dem 2011 abgeschlossenen Verkauf des Distributionsgeschäfts planmäßig nur noch EUR 3,0 Mio (Vj 6,0) ausmachte.

EBITDA legt rein operativ um 109% zu

Das Neunmonats-Betriebsergebnis EBITDA vor Abschreibungen, Zinsen und Steuern betrug bei der Software EUR 3,85 Mio (Vj 3,57 / +7,8%) und im Systemhaus EUR 1,52 Mio (Vj 3,57).

Das Konzern-EBITDA in Höhe von EUR 5,37 Mio (Vj 7,13) lag damit zwar nominal unter dem Vorjahreswert, legte aber rein operativ, also bereinigt um die Beiträge aus dem Verkauf der Distribution, um beachtliche 109% zu.

Das Nettoergebnis nach Anteilen Dritter betrug EUR 1,30 Mio (Vj 2,55) bzw. 8,5 Cent (Vj 17) pro Aktie (unverwässert).

Mitarbeiterzahl jetzt bei 707

Die Mitarbeiterzahl im Konzern lag per 30.9.2013 bei 707 (Vj 662 / +6,8%). Rechnet man die 25 durch Akquisitionen hinzugekommenen Mitarbeiter/innen heraus, so beträgt der Zuwachs nur 3,0 Prozent. Im Systemhaus-Segment wurden im Rahmen der Kostenkonsolidierung seit Mitte 2012 sogar 14 Stellen abgebaut.

Management nine month report

Q3 better than Q2, but under expectations

Mensch und Maschine Software SE (M+M) accounted for a solid Q3/2013, which was slightly better than Q2, but not quite within expectations. However, the adjusted operating result nearly reached the level of the extraordinarily strong Q3 in the previous year when there had been high demand for Autodesk software subscription renewals before a price increase, resulting in 11% more revenue than this year.

The increase in nine months sales thus significantly slowed down to just 5.8% at EUR 93.46 mln (PY: 88.30), with Software contributing EUR 25.58 mln (PY: 23.86 / +7.2%) and the VAR Business contributing EUR 67.88 mln (PY: 64.44 / +5.3%).

Gross yield significantly increased...

Gross margin increased disproportionate to sales by 8.3% to EUR 49.81 mln (PY: 46.00), with contributions of EUR 23.91 mln (PY: 21.56 / +11%) from Software and EUR 25.91 mln (PY: 24.44 / +6.0%) from the VAR Business.

Gross yield climbed from 52.1% to 53.3% in the first nine months and from 48.2% to 55.4% in the third quarter.

... but EUR 3 mln less contribution from Distribution sale, according to plan

Other operating income decreased to EUR 5.80 mln (PY: 8.85), as the contribution from the sale of Distribution business, closed in 2011, was only EUR 3.0 mln (PY: 6.0), according to plan.

EBITDA increased 109% purely operating

Operating profit EBITDA before depreciation, amortization, interest and taxes amounted to EUR 3.85 mln (PY: 3.57 / +7.8%) for Software and to EUR 1.52 mln (PY: 3.57) for the VAR Business.

Group EBITDA amounting to EUR 5.37 mln (PY: 7.13) nominally came in below previous year. Purely operating, adjusted by the contributions from the sale of Distribution, it rose by a remarkable 109%.

Net profit after minority shares amounted to EUR 1.30 mln (PY: 2.55), or 8.5 Cents (PY: 17) per share (undiluted).

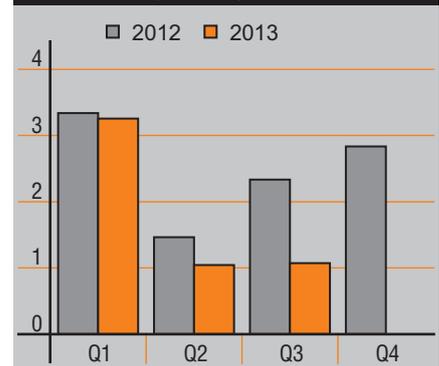
Headcount now at 707

Group headcount at Sept 30, 2013, was 707 (PY: 662 / +6.8%). Adjusted by the 25 employees from acquisitions, the increase was just 3.0%. In the VAR Business, due to the cost consolidation since mid 2012, headcount decreased by 14 positions.

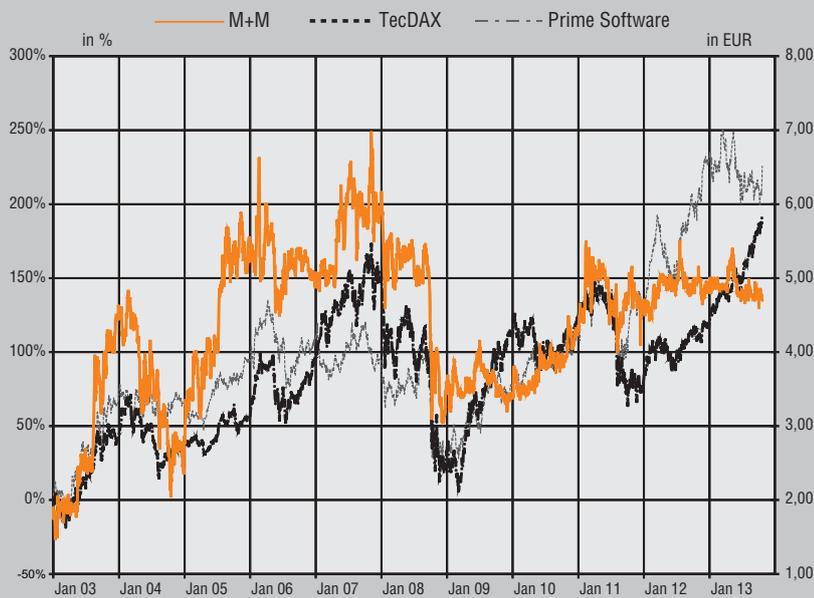
The first 9 months 2013 at a glance

- Q3 better than Q2, but under expectations
 - Software: Sales +7.2% / EBITDA +7.8%
 - VAR Business: Sales +5.3%
- Strong purely operating EBITDA growth (but EUR 3 mln less contribution from Distribution sale, according to plan)
- Group: Sales +5.8%
- EBITDA purely operating +109%
- Net: EUR 1.30 mln (PY: 2.55)
- Operating cash flows back to positive
- Strong closing quarter expected

EBITDA (in MEUR)



Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Bilanzentwicklung

Die Bilanzsumme sank auf EUR 90,67 Mio (31.12.2012: 94,56 / -4%), während das Eigenkapital nach Dividendenzahlung auf EUR 34,49 Mio (31.12.2012: 35,86 / -4%) nachgab. Die Eigenkapitalquote stieg leicht auf 38,0% (31.12.2012: 37,9%).

Operativer Cashflow wieder positiv

Der operative Cashflow, der im Vorjahr infolge der Geschäftsmodell-Umstellung und der damit verbundenen Änderungen des Working Capital deutlich negativ war, kehrte mit EUR 2,79 Mio (Vj -7,22) in den positiven Bereich zurück - eine Steigerung um rund EUR 10 Mio zum Vorjahr.

Risiken

Seit dem 31.12.2012 haben sich keine wesentlichen Änderungen bei den Risiken ergeben, die im Geschäftsbericht 2012 auf Seite 12/13 aufgeführte Risikoaufstellung ist also nach wie vor aktuell.

Ausblick

Aufgrund der nach wie vor lebhaften Kundennachfrage erwarten wir ein starkes Schlussquartal und reduzieren daher unsere ambitionierten Ziele für das Gesamtjahr 2013 nur geringfügig.

Wir gehen nun von einem Umsatz zwischen EUR 130 und 135 Mio (Vj 118,80) und einem EBITDA von etwa EUR 9,0 Mio (Vj 9,97) aus, was bereinigt um den Beitrag aus dem Verkauf der Distribution einem Produktivitätszuwachs von rund EUR 4 Mio entspricht.

Der Nettogewinn dürfte in etwa auf dem Vorjahresniveau von EUR 3,62 Mio bzw. 24 Cent je Aktie liegen. Es ist eine unveränderte Dividende von 20 Cent (steuerfrei) geplant.

Alle Zielsetzungen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Ziele stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie in den Planungsmodellen angenommen wurden. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Ziele übernommen werden.

Wessling, 24. Oktober 2013
Das geschäftsführende Direktorium

Balance sheet development

Total assets decreased to EUR 90.67 mln (Dec 31, 2012: 94.56 / -4%), while after the dividend payment shareholders' equity slipped to EUR 34.49 mln (Dec 31, 2012: 35.86 / -4%). The capital ratio slightly rose to 38.0% (Dec 31, 2012: 37.9%).

Operating cash flows back to positive

Operating cash flows, which had been strongly negative during 2012, due to the business model transition with its changes to working capital, returned to the black. This amounted to EUR 2.79 mln (PY: -7.22) – an improvement of approx. EUR 10 Million.

Risks

Since December 31, 2012, no significant changes to risks occurred, so the list of existing risks printed in the annual report 2012 on pages 12/13 is still valid.

Outlook

As customer demand is still high, we expect a strong final quarter, and are only slightly reducing our ambitious targets for the full fiscal year 2013.

We now target sales between EUR 130 and 135 mln (PY: 118.80) and EBITDA at about EUR 9.0 mln (PY: 9.97), which adjusted by the contributions from the sale of the Distribution business would equal approx. EUR 4 mln operating progress.

Net profit is estimated at previous year's EUR 3.62 mln or 24 Cents per share level. An unchanged 20 Cents per share dividend payment (tax free) is planned.

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting these estimates.

Wessling, October 24, 2013
The Managing Directors

Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q3/2013	△%	Q3/2012	1-9/2013	△%	1-9/2012
Umsatzerlöse	Revenues	28.207 100%	-11%	31.523 100%	93.455 100%	+5,8%	88.303 100%
Materialaufwand	Cost of materials	-12.587 -44,6%	-23%	-16.339 -51,8%	-43.642 -46,7%	+3,2%	-42.301 -47,9%
Rohertrag	Gross margin	15.620 55,4%	+2,9%	15.184 48,2%	49.813 53,3%	+8,3%	46.002 52,1%
Personalaufwand	Personnel expenses	-11.741 -41,6%	+2,4%	-11.464 -36,4%	-36.129 -38,7%	+5,6%	-34.213 -38,7%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-4.472 -15,9%	-2,7%	-4.598 -14,6%	-14.117 -15,1%	+4,5%	-13.505 -15,3%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	1.665 5,9%	-48%	3.212 10,2%	5.802 6,2%	-34%	8.851 10,0%
Betriebsergebnis EBITDA	Operating result EBITDA	1.072 3,8%	-54%	2.334 7,4%	5.369 5,7%	-25%	7.135 8,1%
Planmäßige Abschreibungen	Depreciation	-577 -2,0%	+45%	-397 -1,3%	-1.453 -1,6%	+21%	-1.201 -1,4%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen	Amortisation	-510 -1,8%	-14%	-591 -1,9%	-1.504 -1,6%	+3,8%	-1.449 -1,6%
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	-15 -0,1%		1.346 4,3%	2.412 2,6%	-46%	4.485 5,1%
Finanzergebnis	Financial result	-315 -1,1%	+45%	-218 -0,7%	-779 -0,8%	+79%	-436 -0,5%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	-330 -1,2%		1.128 3,6%	1.633 1,7%	-60%	4.049 4,6%
Ertragsteuern	Taxes on income	488 1,7%		-338 -1,1%	0 0,0%		-1.215 -1,4%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	158 0,6%	-80%	790 2,5%	1.633 1,7%	-42%	2.834 3,2%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	41 0,1%	-94%	655 2,1%	1.300 1,4%	-49%	2.547 2,9%
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	117 0,4%	-13%	135 0,4%	333 0,4%	+16%	287 0,3%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,0027	-94%	0,0428	0,0848	-50%	0,1709
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0026	-94%	0,0409	0,0818	-50%	0,1632
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	15,348	+0%	15,308	15,332	+2,9%	14,901
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	15,900	-0,7%	16,014	15,884	+1,8%	15,607

Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	30.09.2013	Δ%	31.12.2012
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	6.121	-5%	6.421
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	18.541	-10%	20.543
Vorräte	Inventories	2.520	+14%	2.213
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	8.028	-23%	10.454
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	35.210 38,8%	-11%	39.631 41,9%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	5.176	+1%	5.146
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	11.079	-4%	11.539
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	33.286	0%	33.286
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	1.092	+4%	1.054
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	4.826	+24%	3.901
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	55.459 61,2%	+1%	54.926 58,1%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	90.669 100%	-4%	94.557 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	1.082	-51%	2.210
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	5.085	-50%	10.228
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	6.880	-22%	8.773
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	2.669	+133%	1.146
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	438	-15%	516
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	6.362	+26%	5.067
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	22.516 24,9%	-19%	27.940 29,5%
Langfristiges Fremdkapital	Long term debt, less current portion	27.854	+24%	22.537
Gesellschafterdarlehen	Shareholders' loan	1.926	-42%	3.294
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	1.332	-20%	1.656
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	1.041	0%	1.041
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	428	-43%	755
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	1.078	-27%	1.473
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	33.659 37,1%	+9%	30.756 32,5%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	15.564	+0%	15.505
Kapitalrücklage	Capital reserve	18.328	+1%	18.068
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Eigene Anteile	Treasury stock	-812	-9%	-893
Bilanzgewinn	Retained earnings	-536		1.233
Kumuliertes übriges Eigenkapital	Other comprehensive income / loss	-606	0%	-606
Anteile anderer Gesellschafter	Minority interest	2.241	-1%	2.266
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	94	+40%	67
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	34.494 38,0%	-4%	35.861 37,9%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	90.669 100%	-4%	94.557 100%

 Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	1-9/2013	1-9/2012
Ergebnis nach Steuern	Net result after tax	1.633	2.834
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	2.957	2.650
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	324	2.219
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-2.220	-6.312
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	0	-780
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	93	-7.835
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) operating activities	2.787	-7.224
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	0	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Purchase of subsidiaries, net of cash	-1.037	-2.631
Erwerb von sonstigem Anlagevermögen	Purchase of other fixed assets	-1.832	-2.474
Verkauf von sonstigem Anlagevermögen	Sale of other fixed assets	68	1.653
Aus der Investitionstätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) investing activities	-2.801	-3.452
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	2.636
Auszahlungen zum Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares	81	-46
Dividendenauszahlung an MuM-Aktionäre	Dividend payment to M+M shareholders	-3.069	-2.902
Dividendenauszahlung an andere Gesellschafter	Dividend payment to minority shareholders	-110	-464
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	2.821	546
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-277	-230
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-9	-108
Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Net increase/decrease in cash and cash equivalents	-300	-11.014
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	6.421	17.960
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	6.121	6.946

Segmentierung / Segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2013		1-9/2012	
	Systemhaus VAR Business	M+M Software	Systemhaus VAR Business	M+M Software
Umsatz gesamt / Total revenue	91.946	25.579	101.034	23.865
Umsatz intern / Internal revenue	-17.671	0	-36.595	-1
Umsatz extern / External revenue	67.876	25.579	64.439	23.864
Anteil in Prozent / share in percent	100%	100%	100%	100%
	72,6%	27,4%	73,0%	27,0%
Materialaufwand / Cost of materials	-41.971	-1.671	-39.999	-2.302
	-61,8%	-6,5%	-62,1%	-9,6%
Rohertrag / Gross margin	25.905	23.908	24.440	21.562
Anteil in Prozent / share in percent	38,2%	93,5%	37,9%	90,4%
	52,0%	48,0%	53,1%	46,9%
Personalaufwand / Personnel expenses	-22.261	-13.868	-21.645	-12.568
	-32,8%	-54,2%	-33,6%	-52,7%
Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other operating expenses	-7.420	-6.697	-7.616	-5.889
	-10,9%	-26,2%	-11,8%	-24,7%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	5.297	505	8.385	466
	7,8%	2,0%	13,0%	2,0%
Betriebsergebnis EBITDA / Operating result EBITDA	1.521	3.848	3.564	3.571
Anteil in Prozent / share in percent	2,2%	15,0%	5,5%	15,0%
	28,3%	71,7%	50,0%	50,0%
Planmäßige Abschreibungen / Depreciation	-890	-563	-840	-361
	-1,3%	-2,2%	-1,3%	-1,5%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen / Amortisation	-1.504	0	-1.449	0
	-2,2%	0,0%	-2,2%	0,0%
Außerplanmäßige Abschreibungen / Impairment	0	0	0	0
	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Betriebsergebnis EBIT / Operating result EBIT	-873	3.285	1.275	3.210
	-1,3%	12,8%	2,0%	13,5%

Geografische Segmentierung / Geographical segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2013		1-9/2012	
	Deutschland Germany	Ausland International	Deutschland Germany	Ausland International
Umsatz gesamt / Total revenue	66.578	50.947	73.169	51.730
Umsatz intern / Internal revenue	-20.382	-3.688	-26.486	-10.110
Umsatz extern / External revenue	46.196	47.259	46.683	41.620
Anteil in Prozent / share in percent	49,4%	50,6%	52,9%	47,1%

Termine

17. März 2014	Geschäftsbericht 2013
17. März 2014	Analystenkonferenz
28. April 2014	Quartalsbericht Q1/2014
15. Mai 2014	Hauptversammlung
28. Juli 2014	Halbjahresbericht 2014
27. Oktober 2014	Quartalsbericht Q3/2014

Events

March 17, 2014	Annual report 2013
March 17, 2014	Analysts' conference
April 28, 2014	Quarterly report Q1/2014
May 15, 2014	Annual shareholders' meeting
July 28, 2014	Half year report 2014
October 27, 2014	Quarterly report Q3/2014

Anhang

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2012. Für die Berechnung der Ertragssteuern ist eine geschätzte Steuerquote von 0% (Vj 30%) für das Gesamtjahr unterstellt, da die sich aus den IFRS-Regeln ergebenden latenten Steuergutschriften voraussichtlich den tatsächlichen Steueraufwand im Konzern mindestens kompensieren werden.

Mitarbeiter

Zum 30.9.2013 waren 707 Mitarbeiter/innen (30.9.2012: 662) im Konzern beschäftigt, davon 435 (Vj 415) im Systemhaus und 272 (Vj 247) im Segment MuM-Software.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 8,24 Mio (Vj 7,18).

Investitionen

Seit dem 1.1.2013 wurde in Höhe von EUR 1,83 Mio (Vj 2,47) in die Erneuerung des Anlagevermögens investiert und EUR 1,04 Mio (Vj 2,63) in Anteile von Tochtergesellschaften.

Notes

Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2012.

Tax calculation is based on an estimated 0% (PY: 30%) tax rate for the full fiscal year, as deferred tax credits calculated due to IFRS rules will probably at least compensate for the actual tax load in the group.

Employees

At Sept 30, 2013, the group employed 707 people (Sept 30, 2012: 662), thereof 435 (PY: 415) in the VAR Business and 272 (PY: 247) in the Software segment.

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 8.24 mln (PY: 7.18).

Capital expenditure

Since Jan 1, 2013, capital expenditure amounting to EUR 1.83 mln (PY: 2.47) was spent on the renovation of fixed assets and EUR 1.04 mln (PY: 2.63) was invested in subsidiaries' shareholdings.

Dividende

Auf der Hauptversammlung am 16.5.2013 wurde die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,20 je Aktie beschlossen. Der Gesamtbetrag der Ausschüttung aus dem steuerlichen Einlagenkonto (§27 KStG) belief sich auf EUR 3,069 Mio (Vj 2,902).

Dividend

The annual shareholders' meeting held on May 16, 2013, decided to pay out a dividend amounting to EUR 0.20 per share. The total amount of the dividend payment from the 'steuerliche Einlagenkonto' (§27 KStG) was EUR 3.069 mln (PY: 2.902).

Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)

Beträge in TEUR	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklage	Andere Rücklagen	Bilanzgewinn/-verlust	Kumuliertes übriges Eigenkapital	Eigene Anteile	Wechselkursdifferenzen	Aktionären der M+M zurechenbar	Anteile anderer Gesellschafter	Eigenkapital
Amounts in KEUR	Subscribed Capital	Capital-Reserve	Other Reserves	Profit-Loss	Other comprehensive income/loss	Own shares	Currency conversion	attributable to M+M SE shareholders	Minority interest	Total equity
Stand 31.12.2011 / As of Dec 31, 2011	14.877	15.641	221	749	-105	-540	-357	30.486	3.271	33.757
Aktienbasierte Vergütung / Share based payments		56						56		56
Kapitalerhöhung / Capital increase	628	2.371						2.999		2.999
Kauf eigener Anteile / Purchase of own shares						-1.868		-1.868		-1.868
Abgabe eigener Anteile / Disposal of own shares						1.515		1.515		1.515
Dividende / Dividend				-2.902				-2.902	-382	-3.284
Nettoergebnis / Net result				3.620				3.620	268	3.888
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Minority interest change				-234				-234	-891	-1.125
Kumuliertes übriges Eigenkapital aus Pensionsbewertung Other comprehensive income from pension assessment					-501			-501		-501
Wechselkursdifferenzen / Currency conversion							424	424		424
Stand 31.12.2012 / As of Dec 31, 2012	15.505	18.068	221	1.233	-606	-893	67	33.595	2.266	35.861
Aktienbasierte Vergütung / Share based payments		23						23		23
Kapitalerhöhung / Capital increase	59	237						296		296
Kauf eigener Anteile / Purchase of own shares						-71		-71		-71
Abgabe eigener Anteile / Disposal of own shares						152		152		152
Dividende / Dividend				-3.069				-3.069	-62	-3.131
Nettoergebnis / Net result				1.300				1.300	333	1.633
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Minority interest change								0	-296	-296
Wechselkursdifferenzen / Currency conversion							27	27		27
Stand 30.9.2013 / As of Sept 30, 2013	15.564	18.328	221	-536	-606	-812	94	32.253	2.241	34.494

CAD in der Praxis: Maschinenbau

Projekt: Optimierung von CAD-Performance und Datenmanagement

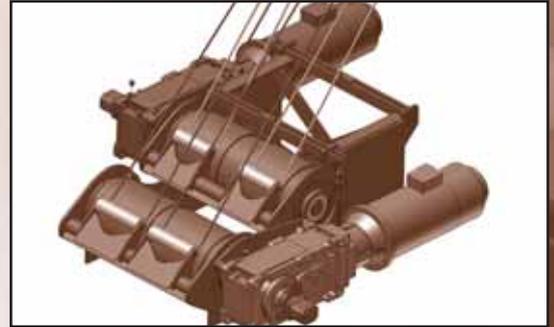
Kunde: Scheffer Krantechnik GmbH, Sassenberg, Deutschland

Das Produktportfolio von Scheffer umfasst lastberuhigte Krantechnik, Greifer-, Stapel- und Sonderkrane sowie Transporttechnik für Feuerverzinkereien.

Scheffer plant, fertigt und montiert komplette Anlagen, wobei jede Anlage ein kundenspezifisches Unikat ist.

Konstruiert wird mit CAD- und Datenmanagement-Software von Autodesk. Der Umstieg von 2D auf 3D brachte zwar den Vorteil, dass sich die zahlreich verwendeten Zulieferteile über das Norm-Format STEP direkt in die Planung integrieren lassen, aber dafür erforderte das Laden der Dateien oder Ändern von Ansichten viel mehr Zeit, flüssiges Arbeiten war kaum noch möglich. Grund: Die Zulieferteile waren mit Details überfrachtet, was nicht nur die Performance der Software reduzierte, sondern auch viel Nacharbeit bei der Zeichnungsableitung in 2D-Pläne erforderte.

Zusammen mit den Experten der MuM-Niederlassung in Osnabrück wurden neue Konstruktionsregeln erarbeitet (u.a. unterschiedliche Detaillierungsgrade) und das Datenmanagement optimiert. Im Ergebnis haben sich z.B. Ladezeiten von 30 auf 3 Sekunden verkürzt, und Nacharbeiten sind nicht mehr nötig.



CAD in practice: Mechanical Engineering

Project: Optimization of CAD performance and data management

Customer: Scheffer Krantechnik GmbH, Sassenberg, Germany

Scheffer Krantechnik's product portfolio consists of load-stabilized cranes, gripper cranes, stacking and special cranes as well as material handling equipment for hot-dip galvanizing plants. Scheffer designs, produces and installs complete plants, each entirely customer specific and unique.

CAD and data management software from Autodesk is used for the design process. After transition from 2D to 3D, all frequently used parts from external suppliers could be directly inserted into the designs in the 'STEP' standard format, but loading files or changing views took excessive amounts of time, slowing down the design process tremendously. The reason was that these supplier parts were overloaded with detail, not only reducing the software performance but also requiring a lot of post treatment for 2D plan extraction.

Supported by experts from the M+M subsidiary in Osnabrueck, new design rules were defined (e.g. different detailing levels) and data management was optimized. This resulted in a reduction of average file loading time from 30 to 3 seconds, and any need for post treatment was eliminated.

mensch  **maschine**
CAD as CAD can

Mensch und Maschine

Software SE

Argelsrieder Feld 5

D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0

Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

www.mum.de